Развиваете бизнес в сфере производства продуктов питания? Расскажем о доступных услугах и инструментах от регионального центра «Мой бизнес», ориентированных именно на эту нишу.

1. Статус: начинающий производитель
Задача: грамотный старт и поддержка на этапе роста. Какие меры доступны:

 Обучение основам предпринимательской деятельности в центре «Мой бизнес»: https://mybiz63.ru/services/kurs-osnovy-predprinimatelskoi-deiatelnosti
Курс будет полезен всем, кто хочет открыть своё дело, даст первые знания в предпринимательстве, поможет сформировать бизнес-модель и концепцию.

 Консультации специалистов по вопросам, связанным с открытием своего дела
Записаться на персональную консультацию со специалистами регионального центра «Мой бизнес» можно по телефону 8 (800) 300-63-63. На консультации предпринимателю помогут определиться с ОКВЭД и налоговым режимом под конкретные задачи. Также в региональном центре «Мой бизнес» регулярно проходят публичные консультации по актуальным вопросам для начинающих предпринимателей — достаточно следить за расписанием в Календаре мероприятий на сайте mybiz63.ru и присоединяться к полезным для себя встречам. Во всех городах региона консультации начинающим предпринимателям предоставляются в центрах «Мой бизнес», получить контакты центра в своем городе можно по ссылке: https://mybiz63.ru/organizations/office.

 Составление бизнес-плана и подача заявки на соцконтракт (для ведения личного подсобного хозяйства):
https://mybiz63.ru/services/konsultaciia-po-oformleniiu-biznes-planov-dlia-z
Важным условием получения выплаты по соцконтракту является грамотно составленный бизнес-план развития проекта. Специалисты центра «Мой бизнес» помогут успешно пройти этот этап и подать заявку на востребованную финансовую меру поддержки.

 Создание сайта под ключ: https://mybiz63.ru/services/besplatnyi-sait-pod-kliuc
Готовыми и эффективными решениями, которые предприниматели могут получить бесплатно, станут сайт-визитка или сайт-каталог до 5 страниц.

2. Статус: действующий бизнес
Задача: определить новые возможности для роста, расширить партнёрские связи, получить новый опыт. Меры поддержки:

 Участие в специализированных выставках в своей сфере: https://mybiz63.ru/services/plan-vystavocno-iarmarocnyx-i-kongressnyx-meropr
Например, сейчас региональные предприниматели готовятся к ежегодной выставке «Петерфуд-2022», подать заявку можно по ссылке - https://mybiz63.ru/services/plan-vystavocno-iarmarocnyx-i-kongressnyx-meropr.

 Микрозаймы на развитие бизнеса: https://mybiz63.ru/service-categories/mikrozaymy
Востребованный инструмент финансовой поддержки от Гарантийного фонда Самарской области. Предпринимателям доступны микрозаймы с процентной ставкой от 1 % годовых.

 Комплексная услуга от регионального центра «Мой бизнес» - «Маркетплейсы. Способ расширить продажи в период импортозамещения»: https://mybiz63.ru/services/kompleksnaia-usluga-marketpleisy-sposob-rassirit
Для многих предпринимателей из сферы производства продуктов выход на торговые онлайн-площадки стал новым витком развития бизнеса, расширил географию поставок.

 Комплексная услуга от регионального центра «Мой бизнес» - «Помощь в интернет-продвижении бизнеса»: https://mybiz63.ru/services/kompleksnaia-usluga-1-prodvizenie-biznesa-v-seti
Поможет освоить эффективные методы работы с самыми посещаемыми интернет-площадками, настроить рекламу и запустить эффективную стратегию продвижения.

 Комплексная услуга от регионального центра «Мой бизнес» - «Оптимизация маркетинговой стратегии»: https://mybiz63.ru/services/kompleksnaia-usluga-instrumenty-razvitiia-biznes
В состав комплексной услуги входят два тренинга и консультация по маркетинговой стратегии, которые помогут посмотреть со стороны и перенастроить стратегию развития бизнеса.

3. Статус: расширение бизнеса

Задача: переход на качественно новый уровень, выход на новые рынки. Меры поддержки:

 Комплексная услуга от регионального центра «Мой бизнес» - «Готовый бизнес. Интенсив по масштабированию (поиск способов роста бизнеса)»: https://mybiz63.ru/services/kompleksnaia-usluga-gotovyi-biznes-intensiv-po-m

Ежегодная программа помогает предпринимателям кратно расти по ключевым показателям развития бизнеса. Можно выбрать один из вариантов, который требуется «прокачать»: масштабирование через франшизу, масштабирование через привлечение инвестиций, партнерство с лидером в отрасли.

 Комплексная услуга «ХАССП на предприятиях. Адаптация, разработка и внедрение системы управления безопасностью пищевых продуктов в связи с изменением нормативных актов»: https://mybiz63.ru/services/xassp-na-predpriiatiiax-adaptaciia-razrabotka-i-

Курс поможет подготовиться к изменениям и переходу на новую ступень ведения ХАССП, разработать и внедрить ХАССП, совершенствовать политику управления пищевой безопасностью, актуализировать документацию, профессионально проводить внутренние аудиты и уверенно проходить проверки.

 Экспортная поддержка бизнеса от регионального Центра поддержки экспорта: https://mybiz63.ru/service-categories/eksportnaia-podderzka

У каждой страны есть своя специфика спроса на продукцию из России, но можно выделить группы товаров, которые оказываются востребованными чаще всего:

- растительные масла и масложировая продукция,
- кондитерская продукция,
- молочная продукция,
- консервация,
- здоровое питание
- иные категории товаров.

Эффективный способ найти бизнес-партнёров за рубежом — участие в международных выставках и бизнес-миссиях при поддержке Центра поддержки экспорта и минэкономразвития региона. Среди ближайших перспективных экспо-событий:

- выставка «Фудэкспо-2022» - https://mybiz63.ru/services/vystavki-cpe-2022,
- бизнес-миссия в Республику Таджикистан для представителей пищевой промышленности - https://mybiz63.ru/services/mezdunarodnye-biznes-missii-2022.